**Plan Estratégico: El Motor de Decisiones de Riesgo (v2)**

**Visión:** Evolucionar de un simple panel de control a un sistema de decisión inteligente que aprende de la experiencia del analista (Sarai), convirtiendo el conocimiento experto en un activo de software escalable y reduciendo la dependencia de una sola persona. El objetivo final es automatizar la gran mayoría de las decisiones de crédito y minimizar la tasa de impago.

**Paso 1: La Síntesis de la IA (Proceso Backend)**

* **Qué es:** Una función automática (sintetizar-perfil-riesgo) que se activa cuando un cliente ha subido todos sus documentos.
* **Lógica:**
  1. **Recolecta y Unifica:** Junta todos los datos JSON extraídos de los documentos individuales.
  2. **Valida y Cruza:** Realiza verificaciones automáticas de consistencia (ej: ¿El nombre en el CI coincide con el de la factura?).
  3. **Calcula Métricas Clave:** Genera automáticamente un "Índice de Confianza" de los datos y calcula el ratio Deuda/Ingresos (DTI).
  4. **Crea el "Perfil de Crédito Digital":** Guarda toda esta información consolidada y enriquecida en la tabla perfiles\_de\_riesgo.

**Paso 2: El Dashboard de Sarai y el Registro de Conocimiento (Interfaz y Proceso)**

* **Qué es:** Una nueva interfaz ("Centro de Comando de Riesgo") diseñada para la toma de decisiones eficientes y estructuradas.
* **Características:**
  1. **Scorecard Digital:** En lugar de datos brutos, Sarai ve una ficha limpia del cliente con los datos ya sintetizados y las métricas clave (DTI, Índice de Confianza, etc.) a la vista.
  2. **Matriz de Decisión Estructurada:** Para tomar una decisión, Sarai debe usar un formulario estructurado:
     + Si **Rechaza**, debe seleccionar una o más razones estandarizadas (ej: "Ingresos insuficientes", "Alto endeudamiento").
     + Si **Aprueba**, puede asignar una etiqueta (ej: "Perfil Premium", "Perfil Estándar").
  3. **Registro de Conocimiento:** Cada decisión, con sus razones y comentarios, se guarda permanentemente en la tabla decisiones\_de\_riesgo.

**Resultado a Largo Plazo (La "Llave Secreta" del Negocio):**

* **Despersonalización del Conocimiento:** La lógica de decisión reside en el sistema y sus datos, no en la memoria de una persona.
* **Creación de un Activo de Datos:** La tabla decisiones\_de\_riesgo se convierte en el activo más valioso de la empresa, el combustible para la inteligencia de negocio y futuros modelos de Machine Learning.
* **Escalabilidad Real:** A futuro, los datos registrados nos permitirán entrenar un modelo de IA que automatice el 90% de las decisiones, permitiendo que un solo analista supervise un volumen masivo de créditos.